

出展申込フロー

6月6日

出展社募集
スタート

- ・企業申込書作成
- ・商品情報シート作成（商品シートは、商談スキルワークショップ受講後作成し、7月6日期限までの提出でも結構です）

6月19日

企業申込書
提出締切

・企業申込書提出

会社名、所在地等の英語表記は必ず自社で行って下さい。
連絡先は、事務局又はバイヤーとの連絡に必要となりますので、会社代表ではなく、必ず御担当者様の連絡先をご記入ください。

6月20、26、29日

商談スキル
ワークショップ

- ・6月20、26日（鹿児島市開催）6月29日（鹿屋市開催）

うんまか商談会の商品情報シートに沿って、バイヤーの目にとまる書き方及び、商談スキルアップのポイントについて説明。

商談会初心者の企業様はぜひ御参加ください。

7月6日

商品情報シート
提出締切

・商品情報シート提出

商談会パンフレットには1社3商品掲載いたします。

※英訳についての注意点※

「原材料」・・・必ず自社で英訳。事務局での翻訳はいたしません。
「商品の強み」・・・事務局にて翻訳のお手伝いをいたしますが、なるべく
自社でご記入ください。

- ・商品シートは、バイヤーがマッチング希望を出す際の材料になりますので、記入漏れの無いようお願いいたします。

7月9日

マッチング希望シート送付
（事務局→出展社）

- ・個別商談のマッチング希望シートをメールにて各企業へお送りします。

7月13日

マッチング希望シート
提出締切
（出展社→事務局）

- ・マッチング希望シートをジェトロ鹿児島へメールにてお送り下さい。

8月中旬

マッチング結果通知

- ・どのバイヤーと個別商談をするかのマッチング結果を各出展社へ通知いたします。

9月6日

商談会

商談会当日

会場：サンロイヤルホテル

形式：午前 自由商談 午後 個別商談